

【讲师聚焦】

陈企业：东盟需要“一带一路”



陈企业副教授

陈企业博士现任新加坡太平洋经济合作理事会主席，新加坡国立大学李光耀公共政策学院亚洲竞争力研究所所长及新加坡国立大学李光耀公共政策学院副教授。

陈博士曾被英国大学副校长委员会授予海外研究生奖学金，并于1987年毕业于英国东英格兰大学，获得博士学位。毕业后，他进入银行业担任财库资金经理，并任职资产与负债委员会的秘书长达三年。此后，他在1990至1993年间任教于新加坡国立大学经济学与统计学系。陈博士于1993年加入新加坡南洋理工大学商学院，并在2007至2009年间担任大学研究生院副院长。目前，他任职于新加坡国立大学李光耀公共政策学院。

陈博士广泛地为各政府部门、法定机构及新加坡政府关联企业提供咨询和研讨关于金融、财政、贸易、旅游业、公共住屋、人力资源、电信、宜居城市、创意产业、媒体、社区发展、机场及海港的运作等领域的相关政策及措施。他还曾为亚洲开发银行，亚洲开发银行研究院，联合国工业发展组，世界黄金协会，东盟秘书处，香港中央政策组，科兹纳国际，拉斯维加斯金沙和滨海湾金沙酒店等国际机构和部门担任顾问。

陈博士已撰写了八本书，并在多家国际学术期刊发表了学术文章。他是美国《太平洋地区金融市场和政策评论》期刊的副主编。他目前的研究领域包括计量经济预测，生活成本指数，全球宜居城市指数和中国31个省、印度35个州和东盟十国的竞争力分析。

陈博士曾于2004年担任新加坡经济学会副主席。他在2002年的经济审查委员会(ERC)担任便携式医疗福利(PMB)工作组主席，在2003年担任政策研究院经济重组论坛(IFER)副主席，并且自2007年起担任国会运输委员会和国会财政与贸易委员会的顾问小组成员。

陈博士广泛地指导和引领了多家跨国公司的公开上市，尤其是来自中国大陆和台湾的公司。他目前也是新加坡上市公司慧眼科技、面包物语、宝德工程和腾地有限公司的独立董事。

东盟需要“一带一路”

2018年后，亚洲的经济总量将会第一次超越西方，世界银行的数据显示，中国现在已经是第二大世界经济体，根据我们的推测，不管乐观、悲观或者是动态地看，最迟2027年，中国GDP一定超越美国，届时西方不习惯中国作为第一大经济体的国家，会给中国很大的压力。

在西方国家，日本非常受欢迎，随着成本的转移，从开发国家到亚洲四小龙，到东南沿海，大家都可以关注到，对于来自韩国或者是台湾的公司，在欧洲都是非常受欢迎的，因为大家可以分享到经济成长的好处，中国也不例外。

这个就是我们想说的，为什么一带一路不是凭空捏造的，其实一带一路只是把既有的一个趋势概念化，一带一路不是一个经济考量，是需要很大格局的经济智慧。在2014年我们发表了经济量化的研究，这是根据我们的经济数量模型，以过去40年的贸易和投资，在80年代美国对东盟五国的重要性是中国的2.4倍，在80年代欧洲对东盟的重要性是中国的4.5倍，到2010年是一样的重要，到2020年只有中国的一半。对于日本跟中国的比较，在80年代日本对东盟来说跟中国的重要性，日本是中国的3.23倍，可是到2020年只剩下0.2倍，这是已经在发生的过去40年贸易跟投资的趋势。

一带一路如果你不参与，你就被边缘化。东盟都是一带一路的既得利益者，当然新加坡也不例外，所以为什么我们要扮演在中国的企业走出去、引进来非常重要的角色。东盟本身之间的贸易非常小，除了新加坡跟印尼，新加坡跟马来西亚，新加坡跟泰国，东盟十国之间的贸易非常小。原因在于东亚的经济发展包括中国都面临三个瓶颈，一个是融资的瓶颈，一个是基础设施的瓶颈，然后一个是生产瓶颈。有些东盟国家他们可能文化差异，对各种做事情的处理方式不一样，他们面对的融资的瓶颈，现在我们非常高兴能听到，又多了一家亚洲基础设施投资银行，跟其他的银行一起来推动如何解决这个融资的瓶颈。

2015年开始，大中华34个经济区做排名，广东和江苏排在前面，从整体的竞争力来看，东部沿海包括江苏浙江，这些都是比较有竞争力的，很快就要讲到我的第二点。大家可以看到，随着经济改革开放30年，台湾、香港、澳门经济的实力已经慢慢被边缘化的，一开始的时候2000年台湾一直排在前面，可是现在台湾已经排到第10，香港如果没有祖国，我觉得香港也会被边缘化。看起来那些不注重经济发展策略，那些撕裂族群，那些社会矛盾对经济的竞争力肯定是有很大影响。这是我们第一次看到。当然有一些地区，中国区域的发展是不平衡的，所以才有了今天的西部大开发。

西部大开发，肯定会是下一轮的中国经济发展的很重要的源头。中国现在面对的产能过剩，资本过剩，外需出口的放缓，量化经济宽松，中国转型要靠内需，要靠城镇化，这个需要时间。一带一路是不是中国自己是既得利益者，我想说的是，在这个阶段中国的经济输出，中国的资本输出，中国的产能过剩输出，是一个必然的经济过程。你们需

要输出过剩的产能，你们必须输出的过剩的资本，恰恰是东盟这 10 国，这几十年来碰到的一个很大的瓶颈，融资瓶颈、基础设施瓶颈、技术瓶颈。如果两方面的合作，这个就叫互利双赢。

我们做东盟 10 国的研究，我们觉得最吸引人的就是印尼，印尼自 2005 年开始，从 1997 年亚洲金融风暴他已经复苏了，印尼有一个非常巨大的市场。菲律宾过去的三年表现也不错，当然也有很多的工厂会从中国大陆移到越南去，越南也会在这方面占了一些优势。当然还有，随着中产阶级在东盟的增加，对于服务性行业、消费性的服务和产品，这是一个非常受到跨国公司所吸引的，尤其包括跟私人交通有关的经济活动，我觉得这都是投资非常重要的领域。

要怎么来合作呢？我觉得中国在这一点不需要走日本的老路，中国的公司走出去，应该尽量的培养本地中层阶级的管理，应该通过跟地方政府，跟社会族群做一个非常好的沟通，这就是我们说的，做一个好公民。如何在跟本地的群体和政府有着一个比较好的关系。当然亚投行、亚洲发展银行还有其他的世界银行在新加坡的分行也正在扩大。

最后，我想说跟谁合作是非常重要的，你必须找一些信誉良好，有好的表现的公司合作。他对地方的情况了解，他可以让你省掉很多时间，当然最理想的是把你区域总部放在新加坡，新加坡有很多能够讲双语的新加坡的员工愿意为你服务。尤其是在金融，在保险，在电子商务，包括跟世界级的跨国公司合作，我觉得这个都是可以考虑的。